



Peter Nevelsteen, Tom Donkers, Yannick Van Gael en Marco Ballet. © RR

Nieuwe bouwgroep Outerfront bundelt gespecialiseerde dak- en gevelbedrijven

De Belgische dak- en gevelsector krijgt er met Outerfront een nieuwe bouwgroep bij. De organisatie, met hoofdkantoor in Antwerpen, brengt gespecialiseerde bedrijven samen die actief zijn rond de buitenschil van woningen en gebouwen. Volgens de initiatiefnemers is het de eerste keer dat een dergelijke groep zich specifiek op deze niche richt.

08 juli, 2026

Outerfront ontstond vanuit Kijzer, een bedrijf dat de voorbije jaren sterk groeide in dak- en gevelrenovaties. Die ervaring maakte volgens CEO Yannick Van Gael en mede-initiatiefnemer Peter Nevelsteen duidelijk dat de sector nog sterk versnipperd is. Veel bedrijven zijn technisch gespecialiseerd, maar beschikken niet altijd over de schaal of de middelen om ondersteunende processen zoals administratie, digitalisering, planning, marketing en klantenbeheer verder te professionaliseren.

Met Outerfront willen de initiatiefnemers daar een antwoord op bieden. De bouwgroep neemt ondersteunende diensten centraal op zich, terwijl de aangesloten bedrijven onder hun eigen naam blijven werken. Ook hun regionale verankering, expertise en klantenrelaties blijven behouden. “Veel ondernemers botsen op dezelfde groeirempels”, zegt Van Gael. “Door bepaalde taken te centraliseren, kunnen zij zich blijven focussen op hun vak en hun klanten.”

Geen klassieke overnemer

De groep positioneert zich daarbij nadrukkelijk niet als een klassieke overnemer. Ook ondernemers die hun bedrijf niet willen verkopen, maar wel op zoek zijn naar extra ondersteuning of schaalvoordelen, kunnen volgens de initiatiefnemers aansluiten.

Bij de lancering sluiten naast Kijzer nog twee bedrijven aan: Roof Projects uit Halen en ASP Gevels uit Rijkevorsel. Beide ondernemingen blijven zelfstandig opereren binnen de groep.

Voor Roof Projects was de samenwerking vooral een manier om verdere groei mogelijk te maken, zegt zaakvoerder Marco Ballet. “We zochten geen exit, maar een partner die onze organisatie kon versterken op vlak van structuur, digitalisering en management.”

Bijkomende ondersteuning

Ook ASP Gevels ziet in de samenwerking kansen om verder te groeien. Volgens CEO Tom Donkers beschikt het bedrijf over een sterke operationele basis, terwijl Outerfront bijkomende ondersteuning biedt om het groeipotentieel beter te benutten.

De oprichting van Outerfront past binnen een bredere tendens van schaalvergroting en professionalisering in de bouwsector. Waar consolidatie de voorbije jaren al zichtbaar was in verschillende bouwdisciplines, bleef de markt van gespecialiseerde dak- en gevelbedrijven grotendeels versnipperd. Met de nieuwe groep hopen de initiatiefnemers die evolutie ook in deze niche op gang te brengen door lokale ondernemingen samen te brengen onder één overkoepelende organisatie.